



# Dahl

AUTOMATION

Mensch . Robotik . Effizienz

## STELLENAUSSCHREIBUNG vom 10.12.2018

Technischer Vertrieb Industrie-Robotik &  
Automationskomponenten (m/w)  
im Außendienst für Ostwestfalen Referenz-Nr. Job 2018/02

### IHRE AUFGABEN

Im Ihnen zugeteilten Verkaufsgebiet verantworten Sie nach einer sorgfältigen Einarbeitung und Produktschulung die Akquisition von Neukunden sowie die durch unsere Techniker und Programmierer intern unterstützte anschließende Betreuung.

Sie beraten potenzielle, Ihnen durch Ihren Vertriebsleiter zugewiesene Interessenten in allen Fragen zu unseren Produkten und erstellen, präsentieren und verhandeln Angebote bis zum erfolgreichen Abschluss. Da unsere Geschäftsphilosophie auf Nachhaltigkeit basiert, betreuen Sie gewonnene Kunden langfristig.

Aufgrund Ihrer Markt- und Gebietskenntnisse sind Sie stets über aktuelle Entwicklungen informiert, planen Ihre Verkaufsaktivitäten aus Ihrem Büro im Raum Ostwestfalen (Nähe Bielefeld) und gehen das Kundenpotenzial gezielt an. Marktanalyse, Wettbewerbsbeobachtung und Reporting runden Ihr Tätigkeitsfeld ab.

### IHR PROFIL

Sie kommen entweder direkt aus der Automationsbranche oder können auf einen kaufmännischen und / oder technischen Ausbildungsweg verweisen und haben im Anschluss bereits einen erfolgreichen Werdegang im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte absolviert. Sie besitzen nachweisbare Erfahrungen in technischer Beratung und Verkauf, um überzeugend neue Kunden zu akquirieren. Das Erfragen der exakten Anforderungen sowie Produkt-Präsentation sind Ihre Stärken und Basis Ihres bisherigen Erfolgs. Sie suchen eine neue Herausforderung, bei der Sie mit Einsatz, sicherem Auftreten und effizienter Selbstorganisation die Initiative ergreifen, sind ergebnisorientiert und legen Wert auf Eigenverantwortung. Bei Ihren Gesprächspartnern hinterlassen Sie einen verlässlichen Gesamteindruck, sind abschlussicher und bereiten damit die Grundlage für eine langfristige Kundenbeziehung. Mobilität und den Umgang mit gängiger Office-Software setzen wir voraus.

## UNSER ANGEBOT

Die Dahl Automation GmbH ist ein kleines mittelständisches Unternehmen im Handel mit Industrierobotern, Fahrerlosen Transportsystemen (AGV) sowie Roboterzubehör für Produktionsprozesse und Intra-Logistik. Seit 2009 zählen wir als erster Universal Robots Certified System Integrator in Deutschland den globalen Marktführer der kollaborierenden Robotik zu unseren direkten Lieferanten und sind zudem KUKA Systempartner. Weitere Vertriebspartnerschaften im Bereich der mobilen Robotik sowie für Automationskomponenten sichern unsere Wettbewerbsfähigkeit in einer stark wachstumsorientierten Branche.

Als Entwickler von Greiftechnik und visueller Sensorik bauen wir derzeit mit einem jungen, dynamischen Team unter unserer Eigenmarke Dahl Roboformance einen weltweiten Vertrieb von Roboter-Peripherie und -Zubehör auf.

Für den Ausbau unseres „Out-of-the-Box“ Vertriebs der überzeugenden und intuitiv zu handhabenden Produkte von Universal Robots, der renommierten Marke KUKA, unserer integrierten Peripherie sowie der AGV von Robotize und Nipper in der Region Ostwestfalen halten wir jetzt nach einer Persönlichkeit Ausschau, die über Kompetenz und Engagement den eigenen vertrieblichen Erfolg und den unseres Teams sucht.

## IHR ANSPRECHPARTNER

Bitte senden Sie Ihre vollständigen, aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inkl. Gehaltsvorstellung und der Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins unter der o. a. Referenz-Nr. per E-Mail an unseren Geschäftsführenden Gesellschafter, Herrn Detlev Dahl:

[d.dahl@dahl-automation.de](mailto:d.dahl@dahl-automation.de).

Dahl Automation GmbH  
Spädinghausen 22 c  
58540 Meinerzhagen

[www.dahl-automation.de](http://www.dahl-automation.de)